

TOUGH IN JEDER UMGEBUNG,
SANFT ZU IHREM BUDGET.

Modernste Technologie jetzt einfacher erschwinglich.



Sie wünschen sich die neueste Robust-Technologie vollständig auf Ihr Unternehmen zugeschnitten? Ohne hohe Anschaffungskosten?

Dann könnte Sie unser brandneues Angebot TOUGHBOOK-as-a-Service interessieren.

Warum sollten Sie TOUGHBOOK-as-a-Service wählen?

TOUGHBOOK-as-a-Service bietet Finanzierungsoptionen für die neuesten robusten TOUGHBOOK Produkte und Services für jedes Budget.



Hier die Details:



EINE FINANZIERUNGSLÖSUNG WIE KEINE ANDERE

Mit 0 % Zinsen*, Sie bezahlen dasselbe wie bei einem Barkauf, haben jedoch den Vorteil, Ihre Zahlungen über einen längeren Zeitraum zu strecken. So reicht Ihr Budget länger, und Sie können es anderen Ressourcen zuweisen.

Wenn Sie am Ende der Vertragslaufzeit Ihre Geräte behalten möchten, kann Econocom, unser TOUGHBOOK-as-a-Service-Finanzierungspartner, das ebenfalls einrichten.



EFFIZIENZ OHNE UNTERBRECHUNG

Ohne veraltete Technologie fallen auch keine ungeplanten Wartungs- und Ausfallkosten mehr an. Außerdem sparen Sie bei den täglichen Betriebskosten.

Rüsten Sie Ihre Technik regelmäßig auf, um stets das beste Equipment zu haben und dem Wettbewerb voraus zu bleiben.



ERSCHWINGLICH

Dank TOUGHBOOK-as-a-Service sind Ihre Mitarbeiter mit den neuesten und besten robusten Geräten und Services sowie der zugehörigen Software ausgestattet. Und dies alles zu geringen monatlichen Kosten.

Mit einem Abonnement von TOUGHBOOK-as-a-Service profitieren Sie von einem OPEX-Modell, das sich positiv auf Ihre Bilanz auswirkt.



NUTZEN SIE UNSER GESAMTES PRODUKTANGEBOT

TOUGHBOOK-as-a-Service gilt nicht nur für unsere robusten Geräte. Andere Artikel und Services (indirekte Kosten) können ebenfalls ganz einfach zu Ihren monatlichen zinsfreien Zahlungen hinzugefügt werden.

- Garantien
- Zubehör
- Docking-Lösungen
- Spezielle Software
- Anpassungsmöglichkeiten
- Professional Services



EINFACH FLEXIBEL

Jeder TOUGHBOOK-as-a-Service-Vertrag kann auf Ihre Anforderungen zugeschnitten werden:

- Vertragslaufzeit
- Lösungspaket
- Zahlungsintervalle
- Airtime / Datenpakete
- MDM und Datenanalyse



STRESSFREIER END-OF-LIFE SERVICE

Dank unseres Partners Econocom enthält Ihr TOUGHBOOK-as-a-Service-Paket auch Folgendes:

- Geräte-Anlieferung
- Abholung
- Sichere Datenlöschung (entsprechend DSGVO und WEE-Richtlinie)
- Recycling

UM MEHR ÜBER DIESES ANGEBOT ZU ERFAHREN ODER IHRE ANFORDERUNGEN ZU BESPRECHEN, BESUCHEN SIE DIE FOLGENDE WEBSITE:
WWW.TOUGHBOOK.EU/TOUGHBOOK-AS-A-SERVICE/DE

TOUGHBOOK

*TOUGHBOOK-as-a-Service ist eine zinsfreie OPEX-Lösung, die bis zu 20 % indirekte Kosten enthält. Wenn die Transaktion mehr als 20 % indirekte Kosten/Software enthält, ist der Zinssatz über einen Zeitraum von drei Jahren höher als 0 %.

**TOUGHBOOK
AS-A-SERVICE**